

Easy Manager 7.

Il Modulo per la Riclassificazione del Bilancio. La Gestione ed il Controllo Economico-Finanziario dell'Azienda.

Il Bilancio di un'Azienda, rappresenta un **potente strumento informativo**, da cui trarre delle informazioni significative sull'aspetto economico, patrimoniale e finanziario dell'azienda.

Tali dati, così come inseriti nei prospetti contabili, **non permettono il calcolo degli indici e dei margini di struttura** e la determinazione dei flussi finanziari utilizzati nell'analisi di bilancio. Non consentono quindi di rispondere, all'esigenza dell'imprenditore, di **ottenere una corretta interpretazione della realtà aziendale**.

La **Riclassificazione del Bilancio** consente di rielaborare i valori dello stato patrimoniale e del conto economico al fine di poter ottenere una **struttura funzionale all'analisi**.

Questo concetto è alla base della progetto **Easy Manager**, il "cruscotto aziendale".

Di facile ed immediata interpretazione, consente, attraverso la Riclassificazione del Conto Economico, e dello Stato Patrimoniale, di **analizzare l'andamento dell'azienda**.

Lo strumento di **Supporto Decisionale** consente inoltre di determinare il **Punto di Pareggio Aziendale** (Break Even Point), e di effettuare previsioni e simulazioni di condizioni commerciali di acquisto e vendita, e di generare i budget.

Easy Manager è il **Cruscotto Gestionale del Punto Vendita di Mobili e di Arredamento**.

Riclassificazione Bilancio
Conto Economico 3

Riclassificazione Bilancio
Stato Patrimoniale 5

Riclassificazione Bilancio
Analisi Conto Economico 7

Riclassificazione Bilancio
Inserimento Dati 8

Riclassificazione Bilancio
Indici di Bilancio 10

Business Intelligence
Punto di Pareggio (BEP) 11

Business Intelligence
Punto di Pareggio Dinamico 13

Business Intelligence
Redditività e Rotazione Metro Quadro 14

Business Intelligence
Budget Programmazione e Controllo 15

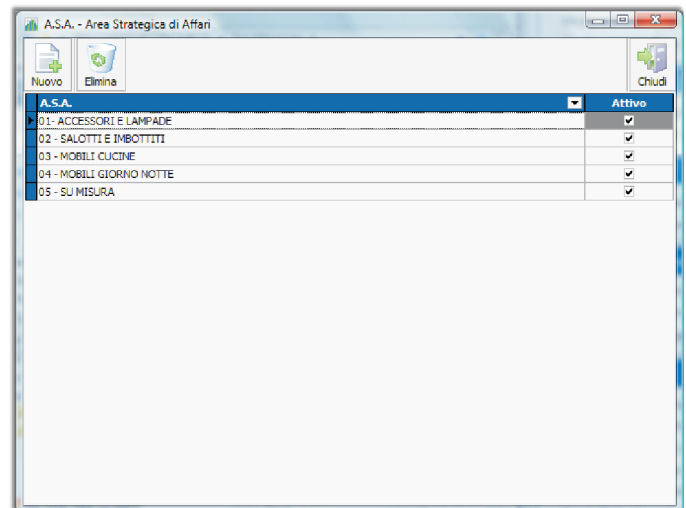
Easy Manager 7

La Riclassificazione del Conto Economico

La **Riclassificazione del Bilancio d'Esercizio** consente di organizzare i valori dello **Stato Patrimoniale** e del **Conto Economico** in modo da renderli funzionali all'analisi.

Con la riclassificazione del Conto Economico si **raggruppano** i **Costi** e i **Ricavi** in base ai settori della gestione dai quali provengono

Fase 1: Individuando i contributi che le singole **A.S.A** (Aree Strategiche di Affari. Es: Cucine, Camere, Fornitore1, Fornitore2, ecc), hanno fornito alla formazione del risultato operativo della gestione caratteristica.



Easy Manager consente l'inserimento e la gestione delle ASA dell'Azienda.

Fase 2 : Distinguendo, all'interno dei componenti negativi della gestione caratteristica, i costi fissi dai costi variabili.

Costi Fissi : Non dipendono dal volume delle vendite e sono insiti nella struttura aziendale.

Costi Variabili : Variano al variare della produzione.

Struttura Bilancio Riclassificato			
Nuovo Conto Salva Elimina Aggiorna			
Codice	Conto	Famiglia Conto Economico	Famiglia Stato Patrimoniale
▶ 01.03	SALARI VENDITE	COSTI FISSI MONETARI	
01.04	SALARI AMMINISTRATIVI		
01.05	ONERI SU SALARI VENDITE	RICAVI	
01.06	ONERI SU SALARI POSA	COSTI VARIABILI MERCE	
01.07	ONERI SU STIPENDI AMMINISTRATIVI	COSTI VARIABILI SERVIZI	
01.08	INAIL AMMINISTRATIVI	COSTI FISSI MONETARI	
01.09	INAIL FALEGNAMERIA, POSA, VENDITE	COSTI FISSI NON MONETARI	
01.10	ASSICURAZIONI PREVIDENZIALI	PROVENTI NETTI GESTIONE PATRIMONIALE	
01.11	FIL E TFR	TOTALE INTERESSI PASSIVI	
01.12	EMOLUMENTI/ONERI	COMPONENTI STRAORDINARI	
02.01	AFFITTO SRL	TOTALE IMPOSTE	
		TOTALE RICAVI A LISTINO	
		COSTI FISSI MONETARI	
		COSTI FISSI MONETARI	

Easy Manager consente di abbinare il Conto di Costo o di Ricavo alla Famiglia di Riclassificazione di Competenza.
Es: Salari e Stipendi = Costi Fissi Monetari

Easy Manager 7

La Riclassificazione del Conto Economico

Fase 3 : Raggruppamento dei componenti positivi e negativi di reddito, in relazione alla “**aree di gestione**” cui appartengono: gestione **caratteristica**, gestione **patrimoniale**, gestione **finanziaria**, gestione **straordinaria**, gestione **tributaria**.

Si determina, in questo modo, il contributo di ciascuna area di gestione al risultato economico netto.

Codice	Conto	2007	2008	2009
00000	RICAVI A LISTINO	0,00	0,00	0,00
01.01	INPS DA SRL + SAS	7.995,10	7.995,10	0,00
01.02	SALARI POSA	24.438,36	25.171,51	0,00
01.03	SALARI VENDITE	46.432,28	47.825,25	0,00
01.04	SALARI AMMINISTRATIVI	26.558,35	26.558,35	0,00
01.05	ONERI SU SALARI VENDITE	12.415,85	13.905,75	0,00
01.06	ONERI SU SALARI POSA	7.083,37	7.083,37	0,00
01.07	ONERI SU STIPENDI AMMINISTRATIVI	2.041,86	2.041,86	0,00
01.08	INAIL AMMINISTRATIVI	91,68	91,68	0,00
01.09	INAIL FALEGNAMERIA, POSA, VENDITE	2.370,28	2.796,93	0,00
01.10	ASSICURAZIONI PREVIDENZIALI	0,00	0,00	0,00
01.11	FIL E TFR	6.355,10	6.355,10	0,00
01.12	EMOLUMENTI/ONERI	24.953,82	25.702,43	0,00
02.01	AFFITTO SRL	66.333,35	66.333,35	0,00
02.02	ASSICURAZIONE INCENDI SRL	1.299,99	1.299,99	0,00
02.03	COMBUSTIBILE RISCALDAMENTO	3.805,82	3.805,82	0,00
02.04	ENERGIA ELETTRICA	7.730,27	7.730,27	0,00
02.05	MANUTENZIONE ALLESTIMENTO	16.070,65	16.070,65	0,00
02.06	TRASPORTO ACQUISTI E VENDITE	789,37	789,37	0,00
02.07	AUTOMEZZI ED AUTOVETTURE	10.640,53	10.640,53	0,00
02.08	RIMBORSO SPESE VIAGGI SOCI	1.191,25	1.191,25	0,00
02.09	PULIZIE	525,08	525,08	0,00
02.10	POSTALI E TELEFONICHE	4.839,77	4.839,77	0,00
02.11	CANCELLERIA E STAMPATI	905,68	905,68	0,00
02.12	SPESE BANCARIE	1.887,37	1.887,37	0,00
02.13	CONSULENZE	14.461,13	14.461,13	0,00
02.14	SCONTI E ABBUONI	213,00	213,00	0,00
02.15	PUBBLICITA'	4.172,10	4.172,10	0,00
02.16	VITTO DIPENDENTI	2.821,45	2.821,45	0,00

Mese	Importo	%
GENNAIO	3.985,44	8,33 %
FEBBRAIO	3.985,44	8,33 %
MARZO	3.985,44	8,33 %
APRILE	3.985,44	8,33 %
MAGGIO	3.985,44	8,33 %
GIUGNO	3.985,44	8,33 %
LUGLIO	3.985,44	8,33 %
AGOSTO	3.985,44	8,33 %
SETTEMBRE	3.985,44	8,33 %
OTTOBRE	3.985,44	8,33 %
NOVEMBRE	3.985,44	8,33 %
DICEMBRE	3.985,44	8,33 %
TOTALE	47.825,25	100 %

Easy Manager consente di Valorizzare i Budget delle Singole Voci del Conto Economico Totale o per ASA

Fase 4 : Analisi Conto Economico e Valutazione Aziendali. Mediante il Modulo di **Conto Economico Riclassificato** è possibile effettuare le Analisi di Bilancio confrontando i dati di Budget con i dati Reali su più periodi contemporaneamente.

L'analisi può essere effettuata per Totali o per singola ASA.

	Reale			
	01- ACCESSORI E LAMPADINE	03 - MOBILI CUCINE	04 - MOBILI GIORNO NOTTE	05 - SU MISURA
+ Ricavi	0,00	106.883,52	657.207,33	
= Totale Valore Produzione	0,00	106.883,52	657.207,33	
- Costi Variabili	0,00	52.443,89	326.206,15	
= Margine Contribuzione	0,00	54.439,63	331.001,18	
- Costi Fissi Monetari	0,00	0,00	0,00	
= Margine Operativo Lordo	0,00	54.439,63	331.001,18	
- Costi Fissi Non Monetari	0,00	0,00	0,00	
= Reddito Operativo Gestione Caratteristica	0,00	54.439,63	331.001,18	
+/- Proventi Netti Gestione Patrimoniale	0,00	0,00	0,00	
= Reddito Operativo	0,00	54.439,63	331.001,18	
- Totale Interessi Passivi	0,00	0,00	0,00	
= Reddito Lordo di Competenza	0,00	54.439,63	331.001,18	
+/- Componenti Straordinari	0,00	0,00	0,00	
= Reddito Ante Imposte	0,00	54.439,63	331.001,18	
- Totale Imposte	0,00	0,00	0,00	
= Reddito Netto	0,00	54.439,63	331.001,18	

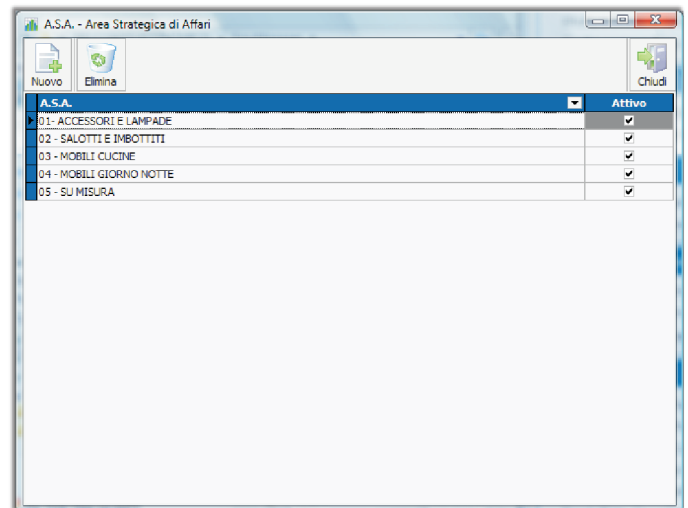
Easy Manager consente di riclassificare ed analizzare il Conto Economico, in relazione alle necessità.

Easy Manager 7

La Riclassificazione dello Stato Patrimoniale

La riclassificazione dello **Stato Patrimoniale**, consente di compiere delle analisi sul grado di liquidità/esigibilità delle poste di bilancio. Lo strumento consente di verificare lo stato di solvibilità a breve termine dell'impresa e, quindi, la capacità di fronteggiare i debiti.

Fase 1: Individuando i contributi che le singole **A.S.A** (Aree Strategiche di Affari. Es: Cucine, Camere, Fornitore1, Fornitore2, ecc), hanno fornito alla formazione del risultato operativo della gestione caratteristica.



Fase 2: Le Poste dello Stato Patrimoniale vengono raggruppate in :

Attività correnti: attività in forma liquida immediata.

Attività immobilizzate: attività che si prevede si possano monetizzare oltre l'anno

Passività correnti: la quota parte di debito da estinguersi entro i dodici mesi successivi.

Passività a medio-lungo termine: che verranno rimborsati oltre l'anno.

Patrimonio netto: comprendente il capitale sociale, le riserve ed il risultato di esercizio.

Codice	Conto	Famiglia Conto Economico	Famiglia Stato Patrimoniale	Attivo
00000	RICAVI A LISTINO			<input checked="" type="checkbox"/>
18.01.001	CASSA			<input checked="" type="checkbox"/>
16.16.045	PLUSVALENZE ATTIVE	COMPONENTI STRAORDIN...		
01.01	INPS DA SRL + SAS	COSTI FISSI MONETARI	LIQUIDITA' IMMEDIATA	
01.02	SALARI POSA	COSTI FISSI MONETARI	LIQUIDITA' DIFFERITE	
01.03	SALARI VENDITE	COSTI FISSI MONETARI	DISPONIBILITA'	
01.04	SALARI AMMINISTRATIVI	COSTI FISSI MONETARI	IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI NETTE	
01.05	ONERI SU SALARI VENDITE	COSTI FISSI MONETARI	IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI NETTE	
01.06	ONERI SU SALARI POSA	COSTI FISSI MONETARI	IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE	
01.07	ONERI SU STIPENDI AMMINISTRATIVI	COSTI FISSI MONETARI	PASSIVO CORRENTE	
			PASSIVO CONSOLIDATO	
			CAPITALE NETTO (SOCI)	<input checked="" type="checkbox"/>

Easy Manager consente di abbinare la Posta Attiva o Passiva alla Famiglia di Riclassificazione di Competenza.
Es: Cassa= Liquidità Immediata

Easy Manager 7

La Riclassificazione dello Stato Patrimoniale

Fase 3 : Raggruppamento dei componenti positivi e negativi patrimoniali, in relazione alla “**aree di gestione**” cui appartengono: gestione **caratteristica**, gestione **patrimoniale**, gestione **finanziaria**, gestione **straordinaria**, gestione **tributaria**.

Conto	2007	2008	2009
02.17 MACCHINARI E HARDWARE	0,00	0,00	0,00
02.18 VARIE (EVENTI)	0,00	0,00	0,00
02.19 ACQUA	0,00	0,00	0,00
02.20 INTERESSI PASSIVI	0,00	0,00	0,00
02.21 FONDO RISCHI	0,00	0,00	0,00
03.01 SALARI POSE ESTERNE	0,00	0,00	0,00
03.02 PREMIO PRODUZIONE	0,00	0,00	0,00
03.03 AMMORTAMENTI	0,00	0,00	0,00
03.04 ILOR IRPEF NON DETRAIBILE	0,00	0,00	0,00
03.05 IMPOSTE E TASSE (+ RIFIUTI)	0,00	0,00	0,00
03.06 IRAP	0,00	0,00	0,00
10.13.005 RIMANENZE MAGAZZINO	0,00	0,00	0,00
10.13.010 ACCESSORI E LAMPADE	82.436,30	82.436,30	82.436,30
10.13.011 SALOTTI E IMBOTTITI	0,00	0,00	0,00
10.13.012 MOBILI CUCINE	0,00	0,00	0,00
10.13.013 MOBILI GIORNO E NOTTE	0,00	0,00	0,00
10.13.020 MATERIALI VARI LEGN.FERR	0,00	0,00	0,00
16.16.010 01.ACCESSORI E LAMPADE	88.151,04	88.151,04	88.151,04
16.16.011 02.SALOTTI E IMBOTTITI	0,00	0,00	0,00
16.16.012 03.MOBILI CUCINE	0,00	0,00	0,00
16.16.013 04.MOBILI GIORNO NOTTE	0,00	0,00	0,00
16.16.014 05.SU MISURA COMPLEMENTI	0,00	0,00	0,00
16.16.020 INTERESSI ATTIVI	0,00	0,00	0,00
16.16.025 SCONTI E ABBUONI ATTIVI	0,00	0,00	0,00
16.16.029 PROVENTI DIVERSI	0,00	0,00	0,00
16.16.030 RICAVI DIVERSI	0,00	0,00	0,00
16.16.045 PLUSVALENZE ATTIVE	0,00	0,00	0,00
16.18.005 RIMANENZE FINALI	0,00	0,00	0,00
18.01.001 CASSA	0,00	120.000,00	0,00

Mese	Importo	%
GENNAIO	10.000,00	8,33 %
FEBBRAIO	10.000,00	8,33 %
MARZO	10.000,00	8,33 %
APRILE	10.000,00	8,33 %
MAGGIO	10.000,00	8,33 %
GIUGNO	10.000,00	8,33 %
LUGLIO	10.000,00	8,33 %
AGOSTO	10.000,00	8,33 %
SETTEMBRE	10.000,00	8,33 %
OTTOBRE	10.000,00	8,33 %
NOVEMBRE	10.000,00	8,33 %
DICEMBRE	10.000,00	8,33 %

Easy Manager consente di Valorizzare i Budget delle Singole Voci dello Stato Patrimoniale Totale o per ASA

Fase 4 : Analisi Stato Patrimoniale e Valutazione Aziendali. Mediante il Modulo di **Stato Patrimoniale Riclassificato** è possibile effettuare le Analisi di Bilancio confrontando i dati di Budget con i dati Reali su più periodi contemporaneamente. L'analisi può essere effettuata per Totali o per singola ASA.

		Reale 2008				
		SALOTTI E H	03 - MOBILI CUC	04 - MOBILI GIOR	05 - SU MISURA	TOTALE
Attività Correnti	+ Liquidità Immediata	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	+ Liquidità Differite	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	+ Disponibilità	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	= Attività Correnti	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Attivo Fisso Netto	+ Immobilizzazioni Materiali Nette	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	+ Immobilizzazioni Immateriali Nette	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	+ Immobilizzazioni Finanziarie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	= Attivo Fisso Netto	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ATTIVO	= Totale Attivo Netto	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Passività Correnti	+ Passivo Corrente	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	+ Passivo Consolidato	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	= Passività Correnti	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Debiti Verso Soci	+ Capitale Netto (Soci)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	= Debiti Verso Soci	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	= Totale A Pareggio	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Easy Manager consente di effettuare analisi sullo Stato Patrimoniale Riclassificato Totale e per Singola ASA.

Easy Manager 7

Controllo Consuntivo Conti di Costo e di Ricavo

Il controllo dell'andamento dei Conti di Costo e di Ricavo è un'attività di fondamentale importanza per l'imprenditore. Attraverso il Modulo **Analisi Consuntivo Conti**, è possibile verificare l'andamento dei singoli Conti rispetto al Budget previsto, verificandone gli scostamenti Mensili o Annuali.

Il Controllo può essere effettuato per valori Totali o per Singola ASA. (Area Strategica d'Affari).

Conto	Budget Mensile	Risultato Mensile	Scostamento Mensile
00000 RICAVI A LISTINO	1.021.241,65	1.021.241,65	0,00
01.01 INPS DA SRL + SAS	666,26	0,00	-666,26
01.02 SALARI POSA	2.097,63	0,00	-2.097,63
01.03 SALARI VENDITE	3.985,44	0,00	-3.985,44
01.04 SALARI AMMINISTRATIVI	15.000,00	15.000,00	0,00

Conto	Budget Mensile	Risultato Mensile	
Codice	Conto	€ %	€ %
00000	RICAVI A LISTINO	0,00 100,00%	1.021.241,65 100,00%
01.01	INPS DA SRL + SAS	666,26 100,00%	0,00 100,00%
01.02	SALARI POSA	2.097,63 100,00%	0,00 100,00%
01.03	SALARI VENDITE	3.985,44 100,00%	0,00 100,00%
01.04	SALARI AMMINISTRATIVI	2.213,20 100,00%	15.000,00 100,00%

Easy Manager consente di Verificare il Budget Mensile ed il risultato mensile per ogni singolo Conto

Conto	Budget Mensile	Risultato Mensile	Scostamento Mensile
Codice	Conto	€ %	€ %
00000	RICAVI A LISTINO	0,00 100,00%	1.021.241,65 100,00%
01.01	INPS DA SRL + SAS	666,26 100,00%	0,00 100,00%
01.02	SALARI POSA	2.097,63 100,00%	-2.097,63 -100,00%
01.03	SALARI VENDITE	3.985,44 100,00%	-3.985,44 -100,00%
01.04	SALARI AMMINISTRATIVI	2.213,20 100,00%	12.786,80 577,75%

Easy Manager consente di Verificare gli scostamenti dei risultati reali rispetto al Budget Mensile

Easy Manager consente di Verificare gli scostamenti dei risultati reali rispetto al Budget Mensile per Totali o per Singola ASA (Area Strategica d'Affari)

Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre	Dicembre
---------	----------	-------	--------	--------	--------	--------	--------	-----------	---------	----------	----------

Easy Manager consente di Controllare l'andamento dei Singoli Conti ed i relativi scostamenti per singolo Mese

Easy Manager 7

Inserimento Dati Easy Manager

La Riclassificazione del Bilancio si basa sulla possibilità di analizzare i dati di Consuntivo e di confrontarli con i dati di Budget.

Easy Manager consente :

Fase 1 : la creazione di **Budget** relativi alle singole voci del Conto Economico e dello Stato Patrimoniale, sia mediante l'inserimento di valori Totali, sia mediante la distribuzione dei valori sulle singole ASA (Area Strategia di Affari);

Conto	2007	2008	2009
00000 RUCHE A LISTINO	0,00	0,00	0,0
01.01 INPS DA SRL + SAS	7.959,10	7.959,10	0,0
01.02 SALARI POSA	24.438,26	25.171,51	0,0
01.03 SALARI VENDITE	46.432,28	47.825,25	0,0
01.04 SALARI AMMINISTRATIVI	26.558,35	26.558,35	0,0
01.05 ONERI SU SALARI VENDITE	12.415,85	13.905,75	0,0
01.06 ONERI SU SALARI POSA	7.083,37	7.083,37	0,0
01.07 ONERI SU STIPENDI AMMINISTRATIVI	2.041,86	2.041,86	0,0
01.08 INAIL AMMINISTRATIVI	91,48	91,48	0,0
01.09 INAIL FALEGNAMERIA, POSA, VENDITE	2.370,28	2.796,93	0,0
01.10 ASSICURAZIONI PREVIDENZIALI	0,00	0,00	0,0
01.11 IRI E TFR	6.355,10	6.355,10	0,0
01.12 EMOLLIMENTI/ONERI	24.953,82	25.702,43	0,0
02.01 AFFITTO SRL	66.333,35	66.333,35	0,0
02.02 ASSICURAZIONE INCENDI SRL	1.299,99	1.299,99	0,0
02.03 CONSULENZA FISCALDAMENTO	3.809,82	3.809,82	0,0
02.04 ENERGIA ELETTRICA	7.730,27	7.730,27	0,0
02.05 MANUTENZIONE ALLESTIMENTO	16.070,65	16.070,65	0,0
02.06 TRASPORTO ACQUISTI E VENDITE	789,37	789,37	0,0
02.07 AUTOMEZZI ED AUTOVETTURE	10.640,53	10.640,53	0,0
02.08 RIMBORSO SPESE VIAGGI SOCI	1.191,25	1.191,25	0,0
02.09 PULIZIE	525,08	525,08	0,0
02.10 POSTALI E TELEFONICHE	4.839,77	4.839,77	0,0
02.11 CANCELLERIA E STAMPATI	905,68	905,68	0,0
02.12 SPESE BANCARIE	1.887,37	1.887,37	0,0
02.13 CONSULENZE	14.461,13	14.461,13	0,0
02.14 SCONTI E ABBUONI	213,00	213,00	0,0
02.15 PUBBLICITA'	4.172,10	4.172,10	0,0
02.16 VITTO E SPESI ONERI	2.821,45	2.821,45	0,0

Mese	Importo	%
GENNAIO	3.955,44	8,33 %
FEBBRAIO	3.955,44	8,33 %
MARZO	3.955,44	8,33 %
APRILE	3.955,44	8,33 %
MAGGIO	3.955,44	8,33 %
GIUGNO	3.955,44	8,33 %
LUGLIO	3.955,44	8,33 %
AGOSTO	3.955,44	8,33 %
SETTEMBRE	3.955,44	8,33 %
OTTOBRE	3.955,44	8,33 %
NOVEMBRE	3.955,44	8,33 %
DICEMBRE	3.955,44	8,33 %
TOTALE	47.825,25	100 %

Valorizzare i Budget delle Singole Voci del Conto Economico Totale o per ASA

Conto	2007	2008	2009
02.17 MACCHINARI E HARDWARE	0,00	0,00	0,0
02.18 VARIE (EVENTI)	0,00	0,00	0,0
02.19 ACQUA	0,00	0,00	0,0
02.20 INTERESSI PASSIVI	0,00	0,00	0,0
02.21 FONDO RISCHI	0,00	0,00	0,0
03.01 SALARI POSE ESTERNE	0,00	0,00	0,0
03.02 PREMIO PRODUZIONE	0,00	0,00	0,0
03.03 AMMORTAMENTI	0,00	0,00	0,0
03.04 ILOR IRAP NON DETRAIBILE	0,00	0,00	0,0
03.05 IMPOSTE E TASSE (+ RIFIUTI)	0,00	0,00	0,0
03.06 IRAP	0,00	0,00	0,0
10.13.005 RIMANENZE MAGAZZINO	0,00	0,00	0,0
10.13.010 ACCESSORI E LAMPADE	82.436,30	82.436,30	82.436,30
10.13.011 SALOTTI E IMBOTTITI	0,00	0,00	0,0
10.13.012 MOBILI CUCINE	0,00	0,00	0,0
10.13.013 MOBILI GIORNO E NOTTE	0,00	0,00	0,0
10.13.020 MATERIALI VARI LEGH.FERR.	0,00	0,00	0,0
16.16.010 01 ACCESSORI E LAMPADE	88.151,04	88.151,04	88.151,04
16.16.011 02 SALOTTI E IMBOTTITI	0,00	0,00	0,0
16.16.012 03 MOBILI CUCINE	0,00	0,00	0,0
16.16.013 04 MOBILI GIORNO NOTTE	0,00	0,00	0,0
16.16.014 05 SU MISURA COMPLEMENTI	0,00	0,00	0,0
16.16.020 INTERESSI ATTIVI	0,00	0,00	0,0
16.16.025 SCONTI E ABBUONI ATTIVI	0,00	0,00	0,0
16.16.029 PROVENTI DIVERSI	0,00	0,00	0,0
16.16.030 RICEVITI DIVERSI	0,00	0,00	0,0
16.16.045 PLUSVALENZE ATTIVE	0,00	0,00	0,0
16.18.005 RIMANENZE FINALI	0,00	0,00	0,0
18.01.001 CASSA	0,00	120.000,00	120.000,00

Mese	Importo	%
GENNAIO	10.000,00	8,33 %
FEBBRAIO	10.000,00	8,33 %
MARZO	10.000,00	8,33 %
APRILE	10.000,00	8,33 %
MAGGIO	10.000,00	8,33 %
GIUGNO	10.000,00	8,33 %
LUGLIO	10.000,00	8,33 %
AGOSTO	10.000,00	8,33 %
SETTEMBRE	10.000,00	8,33 %
OTTOBRE	10.000,00	8,33 %
NOVEMBRE	10.000,00	8,33 %
DICEMBRE	10.000,00	8,33 %

Valorizzare i Budget delle Singole Voci dello Stato Patrimoniale Totale o per ASA

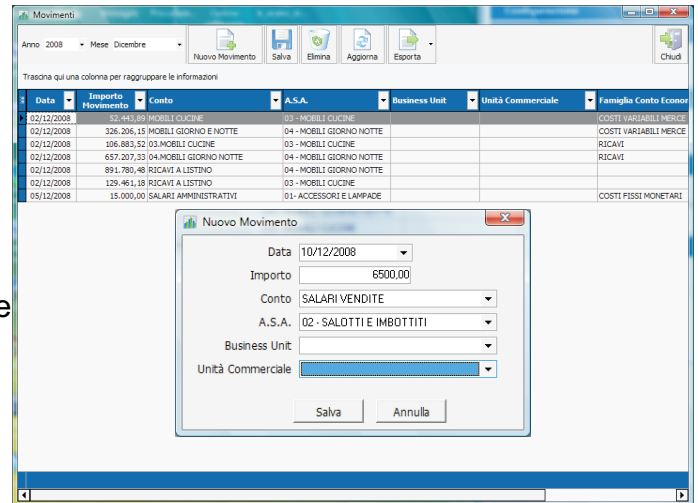
Easy Manager 7

Inserimento Dati Easy Manager

Fase 2 : l'inserimento dei **Dati Reali** relativi all'andamento dei costi e dei ricavi. Tali dati possono essere inseriti per Totali o per singole ASA.

a) Inserimento **Manuale** Dati

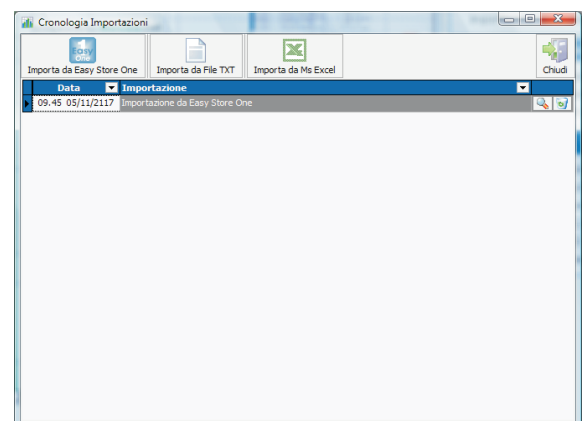
L'inserimento manuale consente di popolare manualmente le voci di costo o di ricavo, inserendo i valori di volta in volta.



Easy Manager consente l'inserimento manuale dei Movimenti

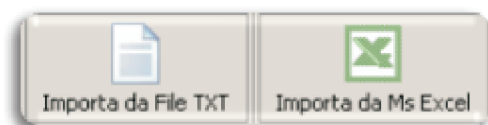
b) Importazione Dati da **Easy Store One**

L'importazione da Easy Store consente di popolare automaticamente le voci di costo o di ricavo direttamente dai dati del Gestionale.



c) Importazione Dati da **Altri Software**

L'importazione file di Testo o da file di MS Excel consente di popolare automaticamente le voci di costo o di ricavo da altri software.



Easy Manager 7

Indici di Bilancio

La costruzione degli indici di bilancio è una delle tecniche per cercare di trarre il maggior numero di informazioni possibili sull'azienda. Si tratta di una tecnica di rielaborazione e di ripresentazione dei dati, Gli indici sono significativi nelle indicazioni che provengono dal loro andamento nel tempo.

Easy Manager consente di effettuare analisi degli indici prendendo in considerazione dati di un singolo anno o in alternativa una serie storica di dati. Le Famiglie degli indici sono :

Indici Patrimoniali

Capitale Circolante Netto Finanziario

Capitale Investito

Posizione Finanziaria Netta

Flusso di Cassa

Margine di Struttura

Margine di Tesoreria

Avviamento

Valore Aziendale

Indici Finanziari

Grado di Indipendenza Finanziaria

Ritorno sul Capitale Investito ROI

Ritorno sul Capitale Netto ROE

Rotazione Rimanenze

Rotazione Capitale Circolante Netto

Indice Flusso di cassa/Ricavi Vendite

Indici Economici

Indice Costo del Venduto / Ricavi

Indice Costo del Personale/Ricavi

Indice Risultato Operativo/Ricavi

Indice Oneri Finanziari/Ricavi

Indice Risultato Prima Imposte/Ricavi

Indice Utile (Perdita) dell'Esercizio/Ricavi

Indice di Efficiente Produzione

Easy Manager 7

Il Punto di Pareggio (Break Even Point)

Il Punto di Pareggio, anche detto BEP (Break Even Point) indica “**la quantità, espressa in volumi di produzione o fatturato, di prodotto venduto necessaria per coprire i costi precedentemente sostenuti, al fine dunque di chiudere il periodo di riferimento senza profitti né perdite**”.

Easy Manager, mediante il modulo di **Break Event Point** totale e per singola ASA (Area strategica d’Affari) consente di **verificare il punto di pareggio** dell’azienda.

Fase 1 :

Inserimento dei Valori per la determinazione del Punto di Pareggio di Partenza.

Totali Costi Fissi : Valore complessivo dei Costi Fissi che risultano dal riclassificato dell’anno precedente.

Sconto Acquisto Merce: Valore dello sconto Medio ponderato al quale abbiamo acquistato dai Fornitori nel periodo.

Servizi : Incidenza media percentuale dei Servizi.

Sconto Vendita : Valore dello sconto Medio ponderato effettuato ai Clienti nel Periodo.

Margine Operativo Lordo (MOL) : Valore percentuale del Margine pre-imposte che si vuole ottenere.

Break Even Point - Punto di Pareggio			
Anno 2008			
<input type="checkbox"/> Determinazione B.E.P.			
Totale Costi Fissi			358.216,66
<input type="checkbox"/> Condizioni di Acquisto			
% Sconto Acquisto Merce			45,00 %
<input type="checkbox"/> Totale Servizi			
% Servizi			0,00 %
<input type="checkbox"/> Condizioni di Vendita			
% Ricarico			81,82 %
% Sconto Vendita			15,00 %
<input type="checkbox"/> M.O.L. Minimo Richiesto			
% M.O.L.			5,00 %
<input type="checkbox"/> Fabbisogno B.E.P.			
Totale Costo Merce			765.122,95
Totale Valore Listino			1.391.132,65
Totale Ricavi			1.182.462,75
<input type="checkbox"/> Consuntivo Previsto			
Totale Servizi			0,00
Copertura Costi	%	358.216,66	100,00 %
M.O.L. Previsto			59.123,14

Fase 2 :

Sulla base di questi parametri il software calcola automaticamente il valore di fatturato necessario alla copertura dei costi ed alla determinazione del margine previsto.

Totali Costo Merce : Valore complessivo della merce da acquistare per raggiungere il BEP.

Totale Valore Listino: Valore di Listino della Merce da vendere per raggiungere il BEP.

Totale Ricavi : Totale Ricavi da produrre per per raggiungere il BEP.

Fabbisogno B.E.P.	
Totale Costo Merce	765.122,95
Totale Valore Listino	1.391.132,65
Totale Ricavi	1.182.462,75

Easy Manager 7

Simulazione Punto di Pareggio (Break Even Point)

Easy Manager consente di effettuare una serie di **simulazioni commerciali** ed operative, allo scopo di verificare la sensibilità dell'azienda alle **leve commerciali e gestionali** (leva prezzo, leva sconto, ecc).

Fase 3 :

Simulazione Valori per la determinazione del Punto di Pareggio di Partenza.

Totali Costi Fissi (+ 26000 €) : Attraverso la Gestione della Valorizzazione del Budget dei Conti è possibile simulare la variazione del Valore complessivo dei Costi Fissi. Ad esempio è possibile simulare l'inserimento di nuovo personale, un aumento degli investimenti pubblicitari, il rinnovo della mostra, ecc.

Sconto Acquisto Merce (+ 3 %) : Attraverso un'analisi strategica del conto economico è possibile ipotizzare la variazione delle condizioni medie di acquisto dei prodotti e di conseguenza simulare tale variazione verificandone i risultati a BEP.

Servizi (+ 7 %) : Variando la percentuale di incidenza dei servizi (ad esempio squadre esterne) è possibile verificare l'impatto sul BEP.

Sconto Vendita (+5%) : La variazione dello sconto medio di vendita, determina la variazione del BEP.

Margine Operativo Lordo (MOL)(-) : Valore percentuale del Margine pre-imposte che si vuole ottenere.

Anno 2008			
<div style="display: flex; justify-content: space-between;"> Nuovo Salva Calcola B.P.E. Elimina </div>			
Determinazione B.E.P.			
Totale Costi Fissi			384.602,04
Condizioni di Acquisto			
% Sconto Acquisto Merce			48,00 %
Totale Servizi			
% Servizi			7,00 %
Condizioni di Vendita			
% Ricarico			92,31 %
% Sconto Vendita			20,00 %
M.O.L. Minimo Richiesto			
% M.O.L.			5,00 %
Fabbisogno B.E.P.			
Totale Costo Merce			1.086.918,80
Totale Valore Listino			2.090.228,47
Totale Ricavi			1.672.182,77
Consuntivo Previsto			
Totale Servizi			117.052,79
Copertura Costi	%	384.602,04	100,00 %
M.O.L. Previsto			83.609,14

Sulla base dei nuovi parametri il software calcola automaticamente il valore di fatturato necessario alla copertura dei costi ed alla determinazione del margine previsto.

Totali Costo Merce (+321.000 €) : Valore della merce da acquistare per raggiungere il BEP.

Totale Valore Listino (+699.000 €) : Valore di Listino della Merce da vendere per raggiungere il BEP.

Totale Ricavi(+490.000 €) : Totale Ricavi da produrre per per raggiungere il BEP.

Easy Manager 7

Il Controllo Dinamico del Punto di Pareggio (BEP)

Easy Manager consente la determinazione del Punto di Pareggio (BEP) dell'azienda.

Il valore del Punto di Pareggio, viene determinato mediante l'inserimento di alcuni parametri di calcolo fondamentali quali :

Totali Costi Fissi : Valore complessivo dei Costi Fissi.

Sconto Acquisto Merce : Condizione media di acquisto dei prodotti

Servizi : Incidenza percentuale dei servizi

Sconto Vendita : Sconto Medio di Vendita al Cliente Finale.

Margine Operativo Lordo (MOL) : Percentuale di Margine Minimo richiesto pre-imposte.

Durante il normale ciclo dell'attività, tali valori **potrebbero subire variazioni significative**. E' possibile, ad esempio, che la percentuale di sconto acquisto medio possa diminuire o aumentare così come la percentuale di sconto media applicata alle vendite. Diventa quindi di fondamentale importanza che il Punto di Pareggio dell'azienda, **venga costantemente ricalcolato ed aggiornato sulla base dei parametri atualizzati**.

Easy Manager, attraverso il modulo **Break Even Point Dinamico**, consente di ricalcolare ed aggiornare il Punto di Pareggio in relazione ai dati dell'andamento reale dell'azienda.

Break Even Point Dinamico			
Anno 2008	Mese	A.S.A. GENERALE	
Aggiorna			
A.S.A. di Riferimento		GENERALE	GENERALE
A.S.A.		GENERALE	GENERALE
Categoria		PREVISTO	REALE
Incidenza			
% Incidenza Copertura Costi		100,00 %	100,00 %
Determinazione B.E.P.			
Quota Costi Fissi Generali		358.216,66	15.000,00
Condizioni di Acquisto			
% Sconto Acquisto Merce		0,00 %	62,92 %
Totale Servizi			
% Servizi		0,00 %	0,00 %
Condizioni di Vendita			
% Ricarico		-100,00 %	169,71 %
% Sconto Vendita		0,00 %	25,18 %
M.O.L. Minimo Richiesto			
% M.O.L.		7,85 %	48,48 %
Fabbisogno B.E.P.			
Totale Costo Merce		1.307.814,52	378.650,04
Totale Valore Listino		0,00	1.021.241,65
Totale Ricavi		1.807.967,78	764.090,85
Consuntivo Previsto			
Totale Servizi		0,00	0,00
Copertura Costi %		358.216,66 100,00 %	15.000,00 100,00 %
M.O.L. Previsto		141.936,60	370.440,81
A.S.A. di Riferimento		GENERALE	GENERALE
A.S.A.		GENERALE	GENERALE
Categoria		DINAMICO	DINAMICO
Incidenza			
% Incidenza Copertura Costi		100,00 %	100,00 %
Determinazione B.E.P.			
Quota Costi Fissi Generali		15.000,00	15.000,00
Condizioni di Acquisto			
% Sconto Acquisto Merce		62,92 %	62,92 %
Totale Servizi			
% Servizi		0,00 %	0,00 %
Condizioni di Vendita			
% Ricarico		169,71 %	169,71 %
% Sconto Vendita		25,18 %	25,18 %
M.O.L. Minimo Richiesto			
% M.O.L.		7,85 %	7,85 %
Fabbisogno B.E.P.			
Totale Costo Merce		17.451,72	17.451,72
Totale Valore Listino		47.068,34	47.068,34
Totale Ricavi		35.216,43	35.216,43
Consuntivo Previsto			
Totale Servizi		0,00	0,00
Copertura Costi %		15.000,00 100,00 %	15.000,00 100,00 %
M.O.L. Previsto		2.764,71	2.764,71

Easy Manager, consente di ricalcolare ed aggiornare il Punto di Pareggio in relazione ai dati dell'andamento reale dell'azienda.

Easy Manager 7

Redditività e Rotazione Metro Quadro

I Produttori ed i Rivenditori sono sempre più interessati a motivare il Processo di Acquisto mediante la creazione di nuovi allestimenti sempre più innovativi ed accattivanti. I primi vogliono aumentare la presenza e le vendite delle proprie marche a scapito della concorrenza, i secondi sono più interessati ad **aumentare il traffico nel punto vendita, il fatturato per metro quadro di superficie di vendita, ed il valore del venduto per cliente**. Obiettivo comune è **aumentare la rotazione del prodotto e l'efficienza e la frequenza del processo di acquisto**.

Easy Manager, attraverso il modulo **Simulatore Redditività MQ**, consente di effettuare una serie di **Simulazioni di Rotazione e Redditività del Metro Quadro**, per singolo fornitore o singolo prodotto, confrontando la simulazione della redditività tra più fornitori o prodotti.

Simulatore Redditività MQ			
Anno	2008		
A.S.A. di Riferimento			
A.S.A.	SCAVOLINI	COLOMBINI	
Totale Valore Listino	500.000,00	400.000,00	
% Sconto Acquisto Merce	40,00 %	60,00 %	
Totale Costo Merce	300.000,00	160.000,00	
% Ricarico	66,67 %	150,00 %	
% Sconto Vendita	15,00 %	10,00 %	
Totale Ricavi	425.000,00	360.000,00	
MQ			
Totale MQ Impegnati	200,00	150,00	
Totale Valore MQ Impegnati	50.000,00	26.000,00	
Margini			
1° Margine di Contribuzione	125.000,00	200.000,00	
% 1° Margine di Contribuzione	29,41 %	55,56 %	
Indici Mq			
1° Margine di Contribuzione MQ	625,00	1.333,33	
Rotazione Valore MQ Impegnati	0,50	13,05	

Easy Manager, consente la simulazione dell'indice di Rotazione e del Margine al Mq per prodotto o Fornitore

Analisi Redditività MQ			
Anno	2007		
A.S.A. di Riferimento			
A.S.A.	01 - ACCESSORI E LAMPADE	02 - SALOTTI E IMBOTTITI	03 - MOBILI
Totale Valore Listino	0,00	0,00	
% Sconto Acquisto Merce	0,00 %	0,00 %	
Totale Costo Merce	02.436,30	0,00	
% Ricarico	-100,00 %	0,00 %	
% Sconto Vendita	0,00 %	0,00 %	
Totale Ricavi	0,00	0,00	
MQ			
Totale MQ Impegnati	0,00	0,00	
Totale Valore MQ Impegnati	0,00	0,00	
Margini			
1° Margine di Contribuzione	-02.436,30	0,00	
% 1° Margine di Contribuzione	0,00 %	0,00 %	
Indici Mq			
1° Margine di Contribuzione MQ	0,00	0,00	
Rotazione Valore MQ Impegnati	0,00	0,00	

Easy Manager, attraverso il modulo **Analisi Redditività MQ**, consente di effettuare un' **Analisi della Rotazione e della Redditività del Metro Quadro ottenuta**, per singolo fornitore o singolo prodotto, confrontando i dati della redditività tra più fornitori o prodotti.

Easy Manager, consente il Calcolo e l'analisi dell'indice di Rotazione e del Margine al Mq per prodotto o Fornitore

Easy Manager 7

Determinazione Budget Unità Commerciali

Il **Budget** è uno strumento mediante il quale si determinano anticipatamente, rispetto al futuro esercizio, i **ricavi delle vendite**, rispetto ai fabbisogni ed i costi previsionali, il fabbisogno finanziario necessario per darne copertura. Funzione del Budget è quella di costituire uno **strumento di controllo di gestione**. Controllare il sistema impresa significa fare in modo che la sua evoluzione segua la "traiettoria programmata" rappresentata dal budget, anche quando si verificano eventi provochino "deviazioni", ponendo in essere gli interventi necessari per correggere le "deviazioni" dal percorso prefissato. Il budget rappresenta quindi non solo lo strumento fondamentale della direzione del sistema ma anche la condizione indispensabile per il **controllo della direzione del sistema**.

Easy Manager, attraverso il modulo **Valorizzazione Budget Unità Commerciali** consente di determinare i valori di Ricavi che ogni singola unità commerciale deve generare per raggiungere gli obiettivi aziendali. Il Budget può essere generato per valori anno solare (12 mesi) e per Business Unit o per ASA.

Easy Manager, consente la creazione di Budget per Venditore, Business Unit, ASA

Unità Commerciali		Budget Mensile	
Business Unit	Unità Commerciale	€	%
CUCINE	VENDITORE 1	20.000,00	100,00%
	VENDITORE 2	10.833,33	100,00%
	VENDITORE 3	20.000,00	100,00%

Easy Manager consente di Verificare il Budget Mensile ed il risultato mensile per ogni singola Unità Commerciale

Unità Commerciali		Budget Mensile		Risultato Mensile		Scostamento Mensile	
Business Unit	Unità Commerciale	€	%	€	%	€	%
CUCINE	VENDITORE 1	20.000,00	100,00%	0,00	100,00%	-20.000,00	-100,00%
	VENDITORE 2	10.833,33	100,00%	0,00	100,00%	-10.833,33	-100,00%
	VENDITORE 3	20.000,00	100,00%	0,00	100,00%	-20.000,00	-100,00%

Easy Manager consente di Verificare gli scostamenti dei risultati reali rispetto al Budget Mensile

Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre	Dicembre
---------	----------	-------	--------	--------	--------	--------	--------	-----------	---------	----------	----------

Easy Manager consente di Controllare l'andamento dei Budget ed i relativi scostamenti per singolo Mese